



Let's connect...

Vous recherchez une fonction qui vous permette de contribuer à la croissance d'une entreprise en pleine expansion ? Alors n'hésitez pas et lisez ceci !

Qui sommes-nous ?

BKM-Orange fait partie d'Orange Belgique depuis 2019 et propose des solutions ICT de qualité dans quatre domaines : solutions IT, solutions de collaboration et de communications unifiées (UCC), solutions documentaires et visuelles ainsi que solutions de connectivité. Forts de plus de 25 ans d'expérience, nous sommes parvenus à nous hisser au rang de partenaire de confiance sur le marché. Nos 230 collaborateurs répartis dans nos bureaux de Hasselt, Steenokkerzeel et Gand sont autant d'experts disposant d'une expérience et de connaissances professionnelles, qu'ils mettent chaque jour au service de nos 16 000 clients.

« We connect. We care. » Chaque jour, ces valeurs nous poussent à remuer ciel et terre. Grâce à son expertise et sa connaissance des dernières technologies, BKM-Orange est à même de libérer votre entreprise de toutes les questions chronophages liées aux systèmes ICT. En tant que conseiller ICT de confiance, nous accompagnons nos clients tout au long de leur transformation digitale.

Vous voulez venir renforcer notre équipe ?

Market Analyst (H/F)

Qu'attendons-nous de vous ?

- Vous apportez votre aide aux Business Consultants dans leurs activités de vente ;
- Vous prospectez sur différentes listes d'appels ;
- Vous éveillez l'intérêt de potentiels nouveaux clients et des clients existants à l'égard de BKM-Orange et de ses produits/services ;
- Vous écoutez les besoins et intérêts initiaux du client en matière d'ICT ;
- Vous tâchez de fixer des rendez-vous pour les Business Consultants ;

- Vous vous préparez pour une fonction d'Internal Sales ou de Business Consultant.

Qui recherchons-nous ?

- Vous êtes très intéressé par la télécommunication et les ICT ;
- Vous êtes capable d'enthousiasmer et d'intéresser le public à l'égard de votre entreprise et de ses services ;
- Vous savez comment entrer en contact personnellement avec les clients (potentiels) ;
- Vous avez la conversation facile, mais restez toujours professionnel ;
- Vous êtes un *teamplayer* communicatif et vous avez une personnalité positive ;
- Vous êtes proactif et orienté résultat ;
- Vous êtes capable de motiver et de convaincre ;
- Vous êtes méthodique et fixer des rendez-vous vous motive ;
- Vous êtes capable de gérer le refus ;
- Vous avez le potentiel de gravir les échelons pour devenir Internal Sales ou Business Consultant ;
- La maîtrise à l'oral et à l'écrit du français et néerlandais, de l'anglais est un atout supplémentaire.

Qu'offrons-nous ?

- Un emploi dans une organisation solide, saine, en pleine croissance, ambitieuse et enthousiaste ;
- Une nouvelle fonction avec de nombreuses responsabilités, de l'autonomie et des possibilités d'évolution ;
- Un emploi à temps plein avec un contrat à durée indéterminée ;
- Un package salarial attractif assorti d'avantages extralégaux tels qu'un ordinateur portable, un GSM, des assurances, etc. ;
- Une organisation dynamique et transparente ;
- Une entreprise pour laquelle résultat rime avec incitants et activités sociales de toutes sortes ;
- Un défi !

Intéressé ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation avec la référence «Market Analyst» à jobs@bkm.be. Nous traiterons votre demande le plus rapidement possible et avec la discrétion nécessaire.